

**São Paulo, 14 de Outubro de 2009 - A TOTVS S.A. (BOVESPA: TOTS3)**, líder absoluta na comercialização de software de gestão empresarial integrada no Brasil e maior empresa do mercado latino-americano no segmento de empresas de pequeno e médio porte anuncia a aquisição de uma das mais representativas Franquias de Distribuição – FDIS – oriunda da Datasul. A Hery Software Ltda (“Hery”) tem faturamento anual previsto de R\$17,0 milhões e opera no Rio de Janeiro, Centro-Oeste, São Paulo e interior paulista.

A aquisição da Hery está alinhada à estratégia da Companhia de manter operações próprias nos grandes centros do país e dá continuidade ao processo de consolidação de canais de distribuição, iniciado no último trimestre de 2007. O valor da aquisição é de até R\$12.000.000.

Em sua primeira fase, esse processo buscou a consolidação dos canais Logocenter, Microsiga e RM em Franquias TOTVS. A forte motivação interna e dos canais envolvidos fez com que esse complexo processo ocorresse de maneira ágil, já se traduzindo em resultados positivos ao final de 2008, quando praticamente a totalidade das vendas da Companhia já vieram de canais TOTVS consolidados.

Considerando a baixa penetração do mercado-alvo da TOTVS (pequenas e médias empresas - SMB), o processo de consolidação possibilita o fortalecimento dos canais de distribuição e tende a influenciar positivamente a geração de vendas da Companhia.

#### **Contatos RI:**

##### **José Rogério Luiz**

Vice-Presidente Executivo e Financeiro e Diretor de Relações com Investidores

##### **Gilsomar Maia, Bruno Salem Brasil**

Relações com Investidores

Tel.: (11) 3981-7097

ri@totvs.com

www.totvs.com/ri

#### **Sobre a TOTVS**

A **TOTVS** é a maior empresa da América Latina no desenvolvimento de software aplicativos, a 8ª maior desenvolvedora de sistemas de gestão integrada (ERP) do mundo e a 1ª em países emergentes. A Companhia é líder absoluta no Brasil e no segmento de pequenas e médias empresas (PME) na América Latina. A TOTVS foi a primeira empresa do setor de TI da América Latina a abrir capital, e está listada no Novo Mercado da BOVESPA. Suas operações em ERP representadas pelos produtos Datasul, Logix, Microsiga Protheus e RM possuem 23,7 mil clientes e são complementadas por um amplo portfólio de soluções verticais e por serviços de valor agregado como Consultoria, Infra-estrutura e BPO. Para mais informações, acesse o website [www.totvs.com](http://www.totvs.com).

Este relatório contém informações futuras. Tais informações não são apenas fatos históricos, mas refletem os desejos e as expectativas da direção da TOTVS. As palavras "antecipa", "deseja", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "prediz", "projeta", "almeja" e similares, pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos. Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e produtos, aceitação dos produtos no mercado, transições de produto da Companhia e seus competidores, aprovação regulamentar, moeda, flutuação da moeda, dificuldades de fornecimento e produção e mudanças na venda de produtos, dentre outros riscos. Este relatório também contém algumas informações pro forma, elaboradas pela Companhia a título exclusivo de informação e referência, portanto, são grandezas não auditadas. Este relatório está atualizado até a presente data e a TOTVS não se obriga a atualizá-lo mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.